



## За сильное предпринимательство в Кыргызстане



В этом выпуске Вестника:

№3/2018

- Новости
- Почему ВРП не финансирует торговлю?
- Анонс семинаров

## Новости

### Уважаемые участники и гости программы ВРП!

Мы знаем, что многие из вас любят семинар **«Руководство сотрудниками»**. И специально для наших слушателей мы проведем короткую версию семинара **17-18 сентября 2018 г.** На семинаре вы узнаете, как мотивировать сотрудников, исходя из их типа личности, вы освоите навыки по эффективной работе с вашим персоналом. Спешите, записывайтесь!

### Юридическая бизнес-консультация

Приглашаем на юридическую бизнес-консультацию с Владимиром Плужником, на тему **«Защита предпринимателя от необоснованных претензий потребителя»** 13 сентября с 14:00 до 17:00. Как отстаивать интересы добросовестного предпринимателя? Как защитить права продавца, обсудим на бизнес-консультации. Нужно помнить, что с необоснованными претензиями потребителей можно и нужно бороться, для этого вам необходимо иметь необходимый комплекс оформленных документов в соответствии с законом.



**Аксамай Тамабаева,**

менеджер по отбору  
в программу BPN

# Почему BPN не

# финансирует торговлю?



Наверняка нет таких предпринимателей, кто в бизнесе не сталкивался с проблемой нехватки денежных средств. Их недостаток может быть ощутим, как на первоначальной стадии развития бизнеса, так и в дальнейшем. Кому-то из предпринимателей нужен кредит на товарооборот с целью повышения своей доли на рынке, а кому-то для модернизации оборудования.

Чтобы увеличить объемы производства, укрепиться на рынке и удержать клиентскую базу, необходимо приобрести и модернизировать основные средства на производстве. На сегодняшний день BPN предлагает кредиты на покупку оборудования. По условиям нашей компании, кредиты на увеличение оборотных средств не выдаются. Время от времени мы сталкиваемся с вопросами, почему BPN не финансирует оптово-розничную торговлю?

Торговля импортными товарами имеет исключительно коммерческий характер, она обогащает экономику других стран. Торговля создает торговую наценку, но при этом не создает добавленную сто-

имость. Следовательно, не сопутствует экономическому росту страны. Кроме этого, заработанные гражданами нашей страны средства, в конечном итоге уходят в страны-производители и поддерживают их развитие. Сфера производства, переработки и услуг имеет экономический характер.

Создавая новые продукты и услуги, создается добавленная стоимость. Выгоду получают местные производители, а следовательно, происходит экономический рост в стране. Развитие предпринимательства создает новые возможности для экономики. Именно поэтому, BPN в первую очередь поддерживает производителей, а также поставщиков услуг.

Но, многим предпринимателям не хватает знаний в ведении бизнеса. Наша цель – научить предпринимателей вести свой бизнес профессионально и предоставить ему необходимые инструменты!

## Семинар «Руководство сотрудниками»

17-18 сентября 2018 г.



Основные принципы руководства: ответственность, мотивация, видение, цели, коммуникация. Компетентное принятие решений, оценка сотрудников, типы личности и индивидуальный подход к ним.

Тренер: Жан-Люк Венгер, Швейцария

## Семинар «Финансовый анализ и контроль»

20-21 сентября 2018 г.



Планирование и контроль - основные инструменты на пути к достижению финансовых целей компании. А также это инструменты, необходимые для принятия управленческих решений.

Тренер: Анастасия Дубовикова, Кыргызстан

**BPN**  
Business Professionals Network

BPN Кыргызстан

@bpn.kg

[www.bpn.kg](http://www.bpn.kg)

0(312) 56-04-36

0(555) 00-81-92