



За сильное предпринимательство в Кыргызстане



В этом выпуске Вестника:

№2/2018

- Новости
- Бизнес и коучинг
- Анонс семинаров

Новости

Мини тренинги

В рамках отбора участников Программы, 3-4 мая 2018г. были проведены мини-тренинги по разработке бизнес-плана и учету на малом предприятии.

Для участников, прошедших отбор в программу открывается возможность для получения кредита на приобретение оборудования, сроком до 3,5 лет, в размере до 1,0 млн. сом, со ставкой 15% годовых. Обязательно наличие залогового обеспечения.

Бизнес-консультация для продавцов магазинов одежды

17 мая в рамках Общественного объединения предпринимателей прошла бизнес-консультация для швейных предприятий на тему : «Современные методы продаж для продавцов-консультантов в магазине одежды» . Опытю поделилась стилист Елена Хусаева.

День открытых дверей

В сентябре этого года ВРП планирует провести день открытых дверей, где посетители смогут ознакомиться с деятельностью программы. С 09:00 до 13:00 будут организованы бесплатные консультации и мастер-класс по обучению. Мы рады видеть предпринимателей и новых гостей в офисе ВРП.



Программа BPN предлагает профессиональную поддержку в вопросах экономики и организации производства. Предприниматели могут воспользоваться услугами коучинга – методом консультирования, при котором коуч (консультант) не дает советов и жестких рекомендаций, а ищет решения совместно с клиентом, помогая ему самостоятельно достичь поставленной цели.

Коучинг — не «волшебная палочка», а инструмент достижения целей, и все необходимые шаги к успеху делает сам клиент, а коуч только направляет его. Эта практика полезна как крупным, так и небольшим компаниям, с тем условием, что менеджеры среднего и высшего звена готовы принять на себя ответственность за дальнейшее развитие, а не провести несколько часов с коучем «для галочки».

Коучинг — это не психотерапия. Коучинг не является консультированием. Коучинг — это не тренинг! Коучинг помогает постоянно держать в фокусе цель клиента, поддерживает ее системную ясность, тем самым раскрывая потенциал личности. Это беседа и в то же время действенный инструмент достижения успехов.

Главное — уметь слушать, задавать вопросы, быть внимательным к собеседнику и, конеч-

но же, — правильно выбирать момент! Вопросы, вопросы, вопросы... - Они заставляют думать и помогают избежать серьезных ошибок.

Залкар М. отказался от кредита, когда наконец подсчитал свои доходы и расходы и понял, что сможет самостоятельно приобрести необходимое оборудование. Феруза К. удивилась, когда выяснила, что себестоимость производимой ею продукции превышает доход от нее; Улан Т. понял, что ему лучше приобрести оборудование попроще и подешевле; Динара решила увеличить сумму запрашиваемого кредита, а свою прибыль вложить в строительство собственного здания; Канатбек А. убедился, что вместо того, чтобы заниматься всем и понемногу, лучше сосредоточится на одном бизнесе.

Примеров множество и обо всех не расскажешь. Наш подход к каждому участнику программы индивидуален. Часто мы сами приобретаем опыт, учась на ошибках других. Коучинг позволяет помочь каждому человеку раскрыть себя, изменить свое видение и подход к решению профессиональных задач.

Коучинг для тех, кому важно развиваться, ставить достойные цели и достигать их, для тех, кто не боится мечтать и делать свои мечты реальностью.

Семинар «Маркетинг»

19-22 июня 2018 г.



Важнейшие рыночные механизмы малого и среднего бизнеса, выбор рынка и каналов сбыта, работа с клиентом, базовые стратегии, продвижение, составление собственной маркетинговой концепции и т.д.

Тренер: Жан-Люк Венгер, Швейцария

Семинар «Продвижение бизнеса в соц.

сетях. Базовый курс»

26-27 апреля 2018 г.



SMM, как способ продвижения бизнеса, баннеры, контекстная реклама, мобильные приложения, контент (что, сколько и как часто писать), общение с пользователями, работа с негативом, а также многое другое.

Тренер: Светлана Марголис, Кыргызстан